

■ Jonatan Loidi

Gestión Comercial **de Alto Impacto**

Modelo Circular

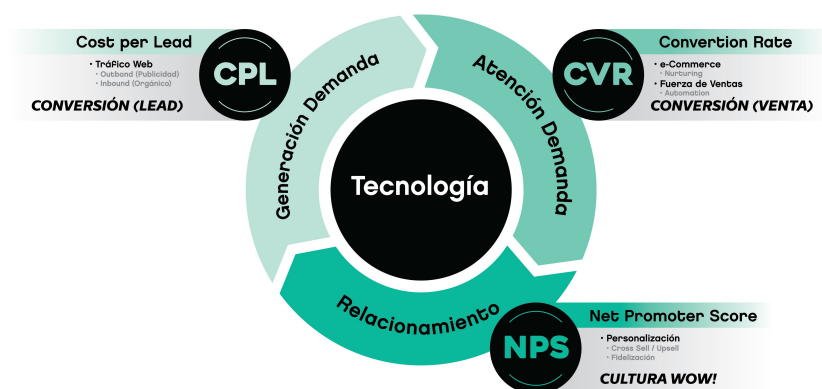
GESTIÓN COMERCIAL DE ALTO IMPACTO



Jonatan tiene una amplia experiencia en el mundo de las ventas y el marketing, la cual lo llevó a ser **Director de la carrera Licenciatura en Marketing de la UCA** en la ciudad de La Plata por 9 años. A su vez dirigió un programa de ventas creativas en la escuela de negocios de la UCA en Puerto Madero, Argentina.

Él es autor de **tres libros** sobre la temática y **más de 100 proyectos de consultoría en Marketing y Gestión Comercial** en todo el continente.

Además, es ganador del premio mercurio a mejor plan de Marketing y creador de herramientas y modelos que son utilizados en universidades y empresas en todo LATAM.



Jonatan nos invita a revisar nuestras estrategias comerciales con foco en la transformación digital y el cambio constante. En esta conferencia desarrolla el Modelo Circular, ya utilizado en cientos de empresas con gran éxito!

Temas:

- Gestión de Demanda
- > Administración de la Demanda
- > Relacionamiento
- > Redes Sociales
- > Social Selling
- > Estrategia Comercial
- > Marketing Digital

Público:

Recomendado para: áreas de Ventas, áreas de Marketing, Emprendedores, Atención al cliente, Pequeñas y Medianas Empresas.

Formatos dependiendo del evento:

Conferencias de hasta 1 Hs.
Taller de 4 Hs.



Jonatan Loidi

CV

Experiencia Profesional

CEO

Gruposet

- > Lidera Gruposet, empresa con presencia en 7 países, enfocada en conectar empresas, líderes y equipos con sus máximos potenciales.
- > Dirige proyectos innovadores en liderazgo y experiencia del cliente a nivel global.

Conferencista Internacional

- > Ha dictado más de 700 conferencias en más de 20 países, convirtiéndose en una de las voces más influyentes en liderazgo e innovación.
- > Ponente TEDx en cuatro ocasiones, llevando su visión transformadora a audiencias de todo el mundo.

Profesor Titular - MBA

Universidad Di Tella

- > Líder de la materia “Creación y Gestión de la Experiencia del Cliente” en el MBA, formando a la próxima generación de líderes empresariales.

Embajador de la Cultura Disney

Disney Orlando

- > Dirigió el programa de Calidad de Servicio en Disney Orlando y fue nombrado Embajador de la Cultura Disney por Doug Lipp, autor de Disney U

Director de la Licenciatura en Marketing

Universidad Católica de La Plata

- > Dirigió la carrera durante 8 años, implementando materias clave como Política de Pricing, Branding y Plan de Negocios.

Publicaciones y Medios

- > Columnista en Forbes, CNN, Infobae.
- > Creador y anfitrión del podcast ADN Empresario (Top 100 de Spotify).
- > Autor de ocho libros, dos best sellers.
- > Ponente TEDx en cuatro ocasiones.

Logros Destacados

- > Premio Mercurio de la Asociación Argentina de Marketing.
- > Reconocimiento por Banco Galicia por su aporte al mundo emprendedor.
- > Creación de la primera experiencia de innovación para latinos en la NASA.
- > Desarrolló ExperienciaSet Japón junto a Toyota.
- > Creador del podcast ADN Empresario, posicionado en el top 100 de Spotify.
- > Columnista en Forbes, CNN, Infobae.
- > Ha compartido escenario con figuras globales como Barack Obama, Ken Segall y Doug Lipp.

Educación

Administración de Empresas

- > Universidad Nacional de La Plata (UNLP)

Marketing

- > Universidad Católica de La Plata (UCALP)

Negocios Internacionales

- > Universidad Católica Argentina (UCA)

Formación Internacional

- > Harvard University, Disney, MIT, AOTS Japón

Habilidades

- > Innovación en la experiencia del cliente
- > Liderazgo empresarial y gestión de equipos
- > Estrategia de marketing y branding
- > Formación y mentoría de líderes
- > Comunicación efectiva en conferencias y medios
- > Creación de herramientas educativas para la realidad latina

MÁS INFO

consultas@gruposetlatam.com

www.jonatanloidi.com

Enterate del mundo JL en

linktr.ee/jonatanloidi

¡Seguinos!

@ jonatanloidi

